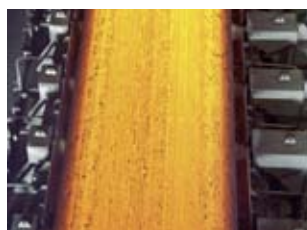


Intelligentes Teilemanagement



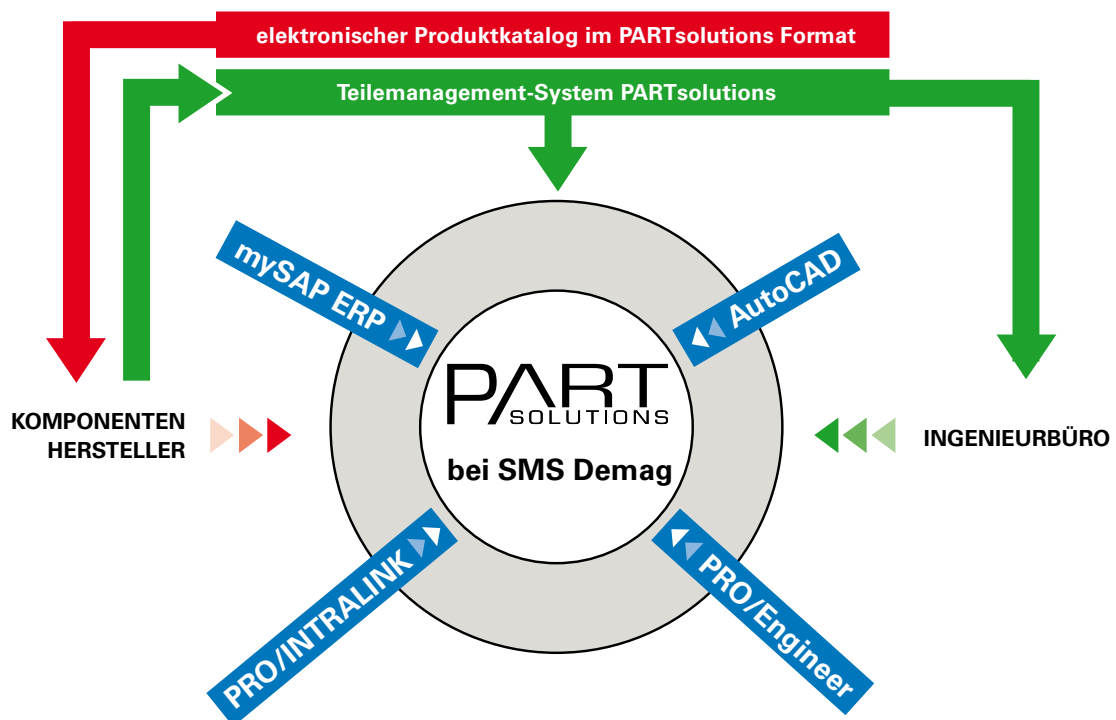
Das PROJEKT

Die SMS Demag AG hat das Teilemanagement-System PARTsolutions der Firma CADENAS mit CAD-Direktschnittstellen zu AutoCAD und Pro/ENGINEER sowie Prozessschnittstellen zu Pro/INTRALINK und mySAP ERP eingeführt.

Die unternehmensweite Produktiv-Einführung im Engineering und an den Nicht-CAD-Arbeitsplätzen ist für Dezember 2006 geplant. Ab diesem Zeitpunkt werden alle Mitarbeiter/Innen der SMS Demag AG an den Standorten Düsseldorf, Hilchenbach, Hilden und Jünkerath an das System angebunden.

Das Teilemanagement-System PARTsolutions ist für die zukünftige Prozesssteuerung und Lieferanten-Integration im Engineering und Einkauf ein wesentlicher Bestandteil. Ein Kriterium der Lieferantenauswahl für die Bewertung der technischen Prozessunterstützung wird die Bereitstellung der zugekauften Produkte im PARTsolutions Format sein.

Ab Dezember 2006 sind alle Lieferanten von Katalogteilen aufgefordert, Produktdaten in dem dafür erforderlichen PARTsolutions Format zur Verfügung zu stellen.



Notwendigkeit der Umstrukturierung des LIEFERANTENAUSWAHL- UND EINKAUFSPROZESSES

Mit der Einführung von PARTsolutions und der Anforderung, die Komponentenkataloge in PARTsolutions integriert zu erhalten, geht SMS Demag einen wichtigen Schritt in Richtung Prozessoptimierung.

Aufgrund der Vielzahl von unterschiedlichen Lieferanten muss die Datenbereitstellung zentralisiert erfolgen, was u. a. auch eine optimale Verwaltung der Teile an allen Standorten von SMS Demag gewährleistet.

Der bisherige Aufwand des Datentransfers bzw. der Datenaktualisierungen kann mit PARTsolutions drastisch eingeschränkt werden. SMS Demag Ingenieure benötigen die Produktdaten in verschiedenen 2D und 3D CAD-Formaten. Wichtig sind dabei Zusatzinformationen, z. B. Kinematikbedingungen, Stücklisteninformationen, etc., um das Bestellverfahren zu optimieren.

Eine individuelle Datenbereitstellung einzelner Lieferanten kann ab 2007 nicht mehr berücksichtigt werden.

SMS Demag ist sicher, den richtigen Schritt mit PARTsolutions getan zu haben und hofft nun auf die Unterstützung der Lieferanten Produktkataloge möglichst zeitnah in PARTsolutions zu integrieren. SMS Demag ist sich bewusst, dass das für die Lieferanten eine wichtige Neuerung ergibt. Um den Aufwand der Lieferanten minimal zu halten, wurde mit CADENAS ein optimales Konzept erarbeitet.

System der Datenbereitstellung über einen **ELEKTRONISCHEN PRODUKTKATALOG**



Die Auswahl für den Einsatz bestimmter Produkte erfolgt in **KONSTRUKTION, FERTIGUNG UND EINKAUF**

Die für die SMS Demag AG zugelassenen Lieferanten werden von der strategischen Beschaffung der SMS Group über das PARTsolutions Katalog-System freigegeben.

Über eine Unternehmenslizenz sind alle Mitarbeiter an den Standorten Düsseldorf, Hilchenbach, Hilden und Jünkerath an das System angebunden – auch aus dem kaufmännischen und technischen Bereich. Die Auswahl der Lieferantenteile treffen bei der SMS Demag AG tagtäglich mehrere hundert Ingenieure weltweit. Diese suchen und finden die Bauteile über PARTsolutions. Lieferanten, die hier nicht enthalten sind, bleiben außen vor.

LIEFERANTENAUSWAHL UND -BEWERTUNG im Einkauf!

NEUE PROZESSWEGE BEI SMS DEMAG

Das Teilemanagement System PARTsolutions ist für die zukünftige Prozesssteuerung und Lieferantenintegration im Engineering und Einkauf ein wesentlicher Bestandteil.

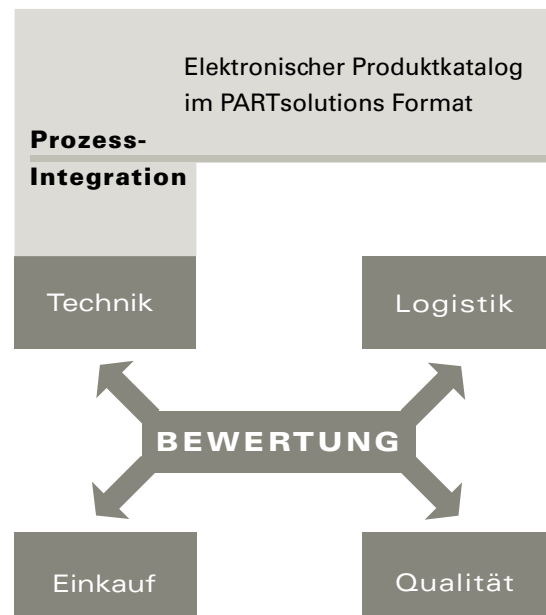
Zahlreiche Lieferanten stellen ihre Produkte bereits heute via eines elektronischen Produktkataloges über PARTsolutions zur Verfügung. Davon profitiert nicht nur SMS Demag, sondern weitere 100.000 Anwender, die weltweit bei unterschiedlichen Unternehmen des Maschinen- und Anlagenbaus tätig sind.

EINKAUFSPOLITIK

Ziel von SMS Demag ist es, mit allen Lieferanten fair und vertrauensvoll zusammenzuarbeiten und ihnen ein zuverlässiger Partner zu sein. Um den Anspruch der Kunden nach wirtschaftlichen Produkten von hoher Qualität sicherzustellen, sucht SMS Demag fortwährend nach qualifizierten und leistungsfähigen Lieferanten. Die Entscheidung, eine neue Lieferantenbeziehung einzugehen, resultiert unter anderem aus der sorgfältigen Prüfung der angebotenen Produktqualität, Preise / Lieferzeiten und die Bereitstellung der CAD-Produktdaten in PARTsolutions. Gute Voraussetzungen für die Zusammenarbeit mit SMS Demag erfüllen Lieferanten, die ein zertifiziertes Qualitätssystem bieten.

Kontinuierliche Qualitätsverbesserung zählt zum Grundverständnis der SMS Demag. Gemeinsam mit diesen Lieferanten sucht SMS Demag daher nach neuen Konzepten und zukunftsweisenden Technologien unter Beachtung derer Verantwortung für Umwelt und Gesellschaft.

Im Rahmen der Lieferantenbewertung wird die Bereitstellung der von der SMS Demag AG zugekauften Produkte im PARTsolutions Format ein Kriterium für die Bewertung der technischen Prozessunterstützung.



Der Weg zum PARTSOLUTIONS FORMAT

Um Produktdaten in PARTsolutions zu integrieren, wird ein elektronischer Produktkatalog im PARTsolutions Format benötigt. Die SMS Demag AG hat speziell für die Lieferanten umfangreiche Sonderkonditionen mit CADENAS vereinbart. Damit wird ermöglicht, dass die Forderung nach dem PARTsolutions Format auch von wirtschaftlichen Gesichtspunkten aus realisiert werden kann.

VARIANTE 1:

Miete einer Katalogerstellungsoftware
eCATALOGsolutions/developer Assemblies

- Einzelplatzlizenz 6 Monate kostenfrei, danach Einzelplatzlizenz 2.000 EUR/je 6 Monate
- Schulung/Training bei CADENAS in Augsburg oder Essen sowie Inhouse nach Absprache

VARIANTE 2:

Kauf einer Katalogerstellungsoftware
eCATALOGsolutions/developer Assemblies

- Einzelplatzlizenz 4.000 EUR (anstatt 7.500 EUR) zzgl. 20% Wartung im Jahr
- Schulung/Training bei CADENAS in Augsburg oder Essen sowie Inhouse nach Absprache

VARIANTE 3:

Katalogerstellung als Dienstleistung durch
CADENAS

- 1-tägiger Spezifikationsworkshop der Katalogerstellung: 750 EUR inkl. Anfahrt (anstatt 1.200 EUR)
- 10% Projektrabatt auf die Dienstleistung nach Aufwand



*Wege entstehen dadurch,
dass man sie geht.*

Franz Kafka

Von einer langfristigen Partnerschaft **MIT SMS DEMAG** **PROFITIEREN**

VORTEILE FÜR LIEFERANTEN

1. Marktpräsenz mit elektronischen Produktdaten bei 100.000 weiteren Anwendern, die PARTsolutions bereits erfolgreich nutzen. PARTsolutions ist mit 100.000 verkauften Lizenzen ein weltweiter Standard im Maschinen- und Anlagenbau.
2. Marktdurchdringung durch die Bereitstellung der elektronischen Produktdaten über CAD Online Portale. Hier werden 2.800.000 Anwender von Komponenten erreicht.
3. Optimierung des Kundenservices, insbesondere in Bezug auf die hohe Qualität der CAD- und Engineering-Daten und der komfortablen Bereitstellung der Informationen.
4. Nutzen des elektronischen Produktkataloges als Basis für alle anderen Medien, z. B. CD-Rom, Internet, e-Shop und Print.
5. Aus den Engineering Daten erstellt SMS Demag die Stücklisten, Fertigungs- und Bestellzeichnungen. Lieferanten erhalten vollständige und aussagekräftige Bestellungen.
6. Über eine zentrale Report-Datenbank ist sichergestellt, dass von Ihnen als fehlerhaft erkannte Bauteile bei allen PARTsolutions Anwendern weltweit für Neukonstruktionen gesperrt werden.

VORTEILE FÜR SMS DEMAG

1. Über PARTsolutions werden alle benötigten Lieferantenkataloge zur Verfügung gestellt. Die Auswahl der Zukaufteile und Standardkomponenten wird an Hand der darin verfügbaren Kataloge getroffen.
2. Qualitativ hochwertige Bereitstellung von 2D und 3D CAD-Daten. Nur so können Standardtechnologien wie z. B. Digital Mockup (DMU), kinematische Untersuchungen usw. genutzt werden.
3. MultiCAD Fähigkeit der Produktdaten aus PARTsolutions ist für alle CAD-Systeme gewährleistet.
4. Ständige Aktualität der Teile über die CADENAS Softwaretechnologie.
5. In PARTsolutions integrierte Produktkataloge werden an Pro/INTRALINK und mySAP ERP angebunden, damit Informationen wie Lagerverfügbarkeit, Bauteilfreigabe usw. einsehbar sind.
6. Anbindung externer Engineering Dienstleister an PARTsolutions. Alle Prozessbeteiligten nutzen ein und dieselbe Quelle der Katalogteilbeschaffung.

SMS DEMAG UND CADENAS – Ein starkes Team

SMS DEMAG - Spitzentechnik für höchste Wirtschaftlichkeit

Seit über 200 Jahren entwickelt, konstruiert und baut SMS Demag Maschinen und Anlagen für die Hütten- und Walzwerksindustrie in aller Welt. Das Marktprogramm umfasst Anlagen für die gesamte Prozesskette – von der Stahlwerks-, Stranggieß- und Walzwerkstechnik bis hin zu Veredelungslinien für Warm- und Kaltband. Die Konzepte und Anlagen überzeugen durch führende Technologie und Wirtschaftlichkeit sowie durch Qualität und Zuverlässigkeit. Im Jahr 2005 erwirtschafteten weltweit rund 9.250 Mitarbeiter ca. 2,33 Mrd. EUR Umsatz.

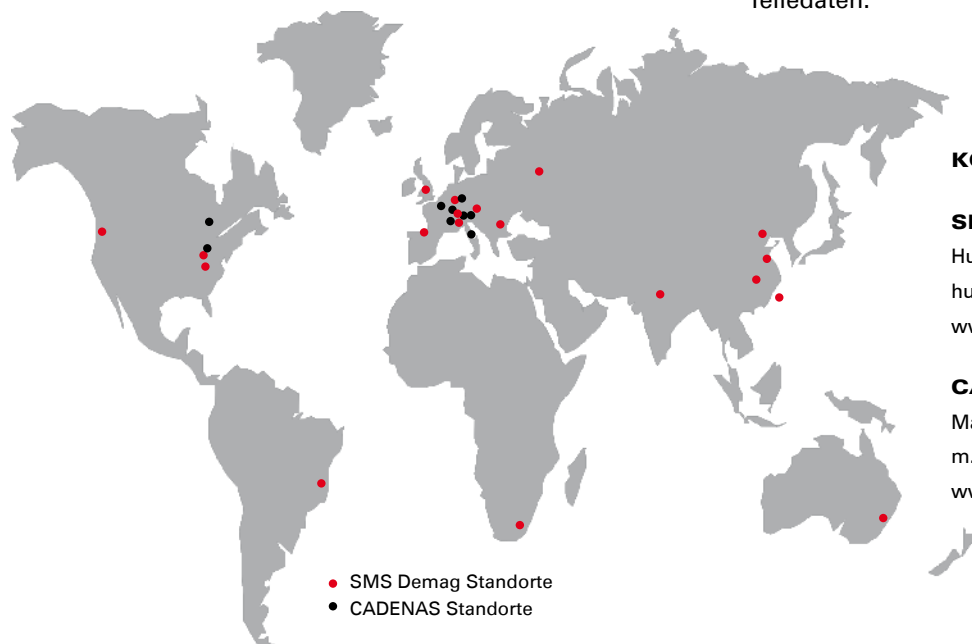
Im Jahr 2005 kauften die Standorte in Düsseldorf, Hilchenbach, Hilden und Jünkerath Waren und Dienstleistungen im Wert von mehr als 500 Millionen Euro ein. Dazu zählten Komponenten, Produktionsmaterial, Ausrüstung, Investitionsgüter und Dienstleistungen für weltweite Bestimmungsorte.

Setting Standards – **CADENAS**

Der Schwerpunkt der CADENAS GmbH liegt in den Bereichen Prozessoptimierung mit Teilemanagement und Teilekonsolidierung und Optimierung von Marketingstrategien mit der Erstellung und Vermarktung von elektronischen Produktkatalogen.

Zwischen Komponentenherstellern auf der einen Seite und der herstellenden Industrie auf der anderen Seite, stellt CADENAS eine Art Bindeglied dar: Komponentenhersteller werden durch CADENAS Software unterstützt, elektronische Produktkataloge zu erstellen, zu verwalten und zu vermarkten.

Dem Maschinen- und Anlagenbau werden die elektronischen Produktkataloge der Komponentenhersteller zur Verfügung gestellt, indem das intelligente Teilemanagement System von CADENAS „PARTsolutions“ an die betrieblichen Prozesse angebunden wird. Abgesehen von der Teilebereitstellung in PARTsolutions übernimmt das System in Kooperation mit PDM- und ERP-Systemen die Verwaltung aller im Unternehmen befindlichen Teiledaten.



KONTAKT:

SMS DEMAG AG, HILCHENBACH

Hubertus Fischer +49/02733/29-31 19
hubertus.fischer@sms-demag.com
www.sms-demag.com

CADENAS SOLUTIONS GMBH, ESSEN

Markus Poppinghuys: +49/0201/439 68-47
m.poppinghuys@cadenas.de
www.cadenas.de

MEETING your **EXPECTATIONS**

SMS DEMAG AG

Wiesenstraße 30
57271 Hilchenbach

Tel.: +49 (0) 2733 29-3119
Fax: +49 (0) 2733 29-3124
E-Mail: hubertus.fischer@sms-demag.com
Internet: <http://www.sms-demag.com>